

公司简要介绍

复星基础设施产业发展集团(FOSUN INFRASTRUCTURE GROUP) 践行“产业投资+产业运营”的发展战略，公司前身为星景控股，成立于2013年。2017年11月，复星整合集团旗下基础设施项目和资产，设立复星基础设施产业发展集团，主要下属企业包括星景控股及复星铁投。

复星基础设施产业发展集团(FOSUN INFRASTRUCTURE GROUP) 聚焦轨道交通（高速铁路、城市铁路、地铁、有轨电车等）、大出行及传统基础设施领域的投资发展，旨在通过相关领域上下游全产业链投资的全球化布局。在铁路领域的先发优势及多年深耕，在轨交线路、建设管理、铁路物流、旅游列车四大战略板块积极布局，协同复星“健康、快乐、富足、智造”四大业务在优质区域落地生根，为全球家庭客户智造更高效的基础设施生态系统。

板块一：高铁轨交线路

聚焦高铁轨交交通领域股权项目投资，以杭绍台高铁线路为起点，积极探索铁路领域投融资体制改革，参与高铁轨交建设运营；

板块二：建设管理平台

依托杭绍台高铁线路建设管理团队的打造和丰富经验的积累，整合复星资源，增强民营企业涉铁企业建管能力，搭建高效建管平台

板块三：铁路物流产业

以铁路为核心，打造更高效的现代绿色物流体系。提供“铁路快速运输+物流产业园网络+综合运用”3PL服务，形成复星特色的涉铁全过程物流服务体系

板块四：旅游列车产业

打造全路高品质旅游列车平台，提供世界一流的高端旅游列车或观光旅游列车产品，为全球家庭客户提供“一价全包”的高品质服务

截止目前，复星基础设施产业发展集团，已签约基础设施项目规模近1000亿，融资到位金额超600亿元。

管培生岗位职责及要求

一、铁路物流相关岗位

(一) 投资拓展部 投资管培生/专员/主管/经理

岗位职责：

- 1.负责收集和整理铁路物流、多式联运、产业或物流地产投资项目信息数据资料，筛选投资或并购机会，评估潜在项目/资产包的投资价值及风险；
- 2.参与项目市场调研，完成项目可行性分析研究报告；
- 3.编制投资项目的经济测算及财务分析报告，提出相关建议；
- 4.参与开展项目立项报告、推动尽调并形成报告、准备交易方案及相关文件、主导或参与项目交易结构的设计；
- 5.领导交办的其他相关工作。

任职资格：

- 1.应届毕业生或毕业 2-3 年左右，本科及以上学历；
- 2.交通运输、物流管理、供应链管理、工商管理等相关专业优先；
- 3.具备较强的自驱力、抗压能力、沟通能力及团队协作精神；
- 4.工作地点：上海。

简历投递邮箱： sunwen.xj@fosun.com

(二) 财务部 财务管培生/专员/主管/经理

岗位职责：

- 1.负责铁路物流业务板块财务核算、资金管理、全面预算管理、财务分析相关工作；
- 2.参与财务核算工作，包括每月审核公司的收入情况、成本费用情况，按企业会计准则及制度进行会计核算，编制财务报表，进行纳税申报；
- 3.参与编制公司财务预算、及时跟进、分析公司经营状况及财务状况，按照公司管理要求，出具各类财务管理分析报告；
- 4.参与对接银行负责融资工作以及有关税务、审计等相关工作；
- 5.结合公司业务，建立健全公司的财务内控制度,如资金管理制度、费用报销制度，加强公司的财务管理和风险控制，配合集团内部审计工作，配合完成其他临时交办的工作。

任职资格：

- 1.应届毕业生或毕业 2-3 年左右，本科及以上学历；

- 2.财务、会计、审计等相关专业，具备 CPA、CFA、中级会计师证等职业资格证书者优先；
- 3.具备较强的自驱力、抗压能力、沟通能力及团队协作精神；
- 4.工作地点：上海。

简历投递邮箱：sunwen.xj@fosun.com

（三）市场营销质量部 财务管培生/专员/主管/经理

岗位职责：

- 1.参与市场营销工作，根据铁路物流销售战略，完成既定销售业务，物流线路选择与规划；
- 2.参与细分市场建立，拓展公司的市场销售网络；
- 3.定期对市场营销环境、目标、计划、业务活动进行核查分析，及时调整营销策略和计划，制定预防和纠正措施，确保完成营销目标和营销计划；
- 4.通过多样性的方法和实践，保证销售目标的实现；
- 5.日常维护销售部门的战略合作伙伴、重要客户的良好关系。
- 6.领导交办的其他任务。

任职资格：

- 1.应届毕业生或毕业 2-3 年左右，本科及以上学历，专业不限，有意从事销售管理工作；
- 2.对物流零担行业和市场熟悉者优先，或有同类型岗位社会实践经验者为佳；
- 3.优秀的客户意识和市场意识，有一定的社会成熟度；
- 4.形象气质较好、具有较强的沟通表达能力，能吃苦，有冲劲；
- 5.工作地点：重庆、广州、临沂、武汉、日照、乌鲁木齐、惠州等，接受派遣。

简历投递邮箱：sunwen.xj@fosun.com

（四）运营管理部 运营管理管培生/专员/主管/经理

岗位职责：

- 1.参与搭建铁路物流端到端运营体系和架构；
- 2.对现有和将来引入的供应商进行分析，并为解决方案引入新增渠道和供应商需求数据支持；
- 3.负责协调内部资源，以及项目的整体落地、推进及实施；
- 4.针对部门间和职能进行运营质量管理体系和 SOP 流程的制定和执行；
- 5.能够完整有效的针对铁路物流运营进行运营质量和运营架构的持续优化；
- 6.领导交办的其他相关工作。

任职资格：

- 1.应届毕业生或毕业 2-3 年左右，本科及以上学历；

- 2.专业不限，物流、供应链等相关专业优先；
- 3.具备较强的自驱力、抗压能力、沟通能力及团队协作精神。
- 4.工作地点：重庆、广州、临沂、武汉、日照、乌鲁木齐、惠州等，接受派遣。

简历投递邮箱：sunwen.xj@fosun.com

（五）运营管理部 供应链管培生/专员/主管/经理

岗位职责：

- 1.参与大宗供应链或大宗网络货运平台体系的搭建相关工作；
- 2.参与大宗供应链项目的管理工作，涉及数据分析、方案设计、项目跟进等；
- 3.维护及拓展渠道，深化大宗贸易产业链贸易合作，把控业务风险，达成业绩目标；
- 4.熟悉市场，了解行业动向，完成领导交办的其他工作。

任职资格：

- 1.应届毕业生或毕业 2-3 年左右，本科及以上学历；
- 2.物流、供应链、铁道运输等相关专业优先；
- 3.形象气质佳及表达交际能力俱佳者将更有优势；
- 4.沟通表达能力强，逻辑思维良好，良好的抗压能力，有责任担当；
- 5.工作地点：重庆、广州、临沂、武汉、日照、乌鲁木齐、惠州等，接受派遣。

简历投递邮箱：sunwen.xj@fosun.com

（六）科技和信息化部 信息化管培生/专员/主管/经理

岗位职责：

- 1.参与公司信息系统规划设计，搭建公司的信息化系统；
- 2.参与各业务部门的需求收集及整理相关工作；
- 3.参与公司信息系统的及应用及开发等工作，包括但不限于数据库、报表开发等；
- 4.完成领导交办的其他相关工作。

任职资格：

- 1.本科及以上学历，应届生或毕业 2-3 年左右，计算机软件相关专业优先；
- 2.熟悉主流开发语言，如 Java，Python 等，参与过至少 1 个完整的端到端的研发项目；
- 3.具有良好的沟通能力，可准确的将业务需求转化为技术需求文档进行输出；
- 4.熟悉 Oracle、MySQL、SQL Server 等任一款主流数据库，并有一定编写和优化 SQL 的能力；
- 5.具备 Windows、Linux 等系统服务器基础运维能力；

6.工作严谨、认真、有责任心、执行能力强，具备主动沟通意识；

7.工作地点：上海。

简历投递邮箱：sunwen.xj@fosun.com

二、铁路旅游相关岗位

（一）投资拓展部 投资管培生/专员/主管/经理

岗位职责：

- 1.负责收集和整理铁路旅游投资项目信息及数据资料，筛选投资机会，评估潜在项目的投资价值及风险；
- 2.分析目标区域铁路技术条件，评估开展铁路旅游的可行性，参与项目市场调研，完成项目可行性分析报告；
- 3.设计旅游列车运行线路，测算铁路有关运输成本，进行收入成本测算分析；
- 4.参与车辆设计、改造方案的研究与编制。
- 5.参与开展项目立项报告、推动尽调并形成报告、准备交易方案及相关文件、主导或参与项目交易结构的设计；
- 6.领导交办的其他相关工作。

任职资格：

- 1.应届毕业生或毕业 2-3 年左右，本科及以上学历；
- 2.铁道运输、交通运输、设计等相关专业优先；
- 3.具备较强的自驱力、抗压能力、沟通能力及团队协作精神；
- 4.工作地点：上海。

简历投递邮箱：sunwen.xj@fosun.com

（二）运营管理部 运营管理管培生/专员/主管/经理

岗位职责：

- 1.参与旅游列车的筹开及运营工作，熟悉旅游列车的运营模式和核心业务流程；
- 2.通过一线轮岗的形式对公司组织及业务进行深刻了解和学习，参与旅游列车产品的运营策略、标准的制定、调整、组织执行和监控，完成产品营收目标，推动旅游列车运营工作的不断优化；
- 3.定期进行旅游产品运行数据分析，以提供切实有效的产品建议并辅以数据支撑，推动产品的优化；
- 4.领导交办的其他相关工作。

任职资格：

- 1.应届毕业生或毕业 2-3 年左右，本科及以上学历；
- 2.铁道运输、交通运输旅游、酒店管理等相关专业优先；
- 3.逻辑思维和数据分析能力较强，可以很好的完成数据收集、分析等工作；
- 4.具备较强的自驱力、抗压能力、沟通能力及团队协作精神；
- 5.工作地点：上海。

简历投递邮箱：sunwen.xj@fosun.com

（三）产品销售部 产品管培生/专员/主管/经理

岗位职责：

- 1.具备客户需求导向的思维能力。能根据目标客户群的需求，设计出符合需求的产品，并持续追踪产品满意度做持续改进；
- 2.收集市场信息，对旅游产品市场进行调研分析，为公司的旅游产品设计提供建议；
- 3.领导交办的其他相关工作。

任职资格：

- 1.应届毕业生或毕业 2-3 年左右，本科及以上学历；
- 2.需要有一定的钻研能力，如数据分析能力、信息搜集能力；
- 3.具备较强的自驱力、抗压能力、沟通能力及团队协作精神。
- 4.工作地点：上海。

简历投递邮箱：sunwen.xj@fosun.com

（四）产品销售部 销售管培生/专员/主管/经理

岗位职责：

- 1.参与产品销售相关的品宣、营销筹备工作，拟定广告投放方案，完成既定销售目标；
- 2.参与新客户拓展，拓展公司的销售渠道，实现重要客户的长期合作关系；
- 3.参与潜在客户需求的收集与筛选工作，并充分与产品团队沟通，参与制定公司产品设计开发；
- 4.领导交办的其他任务。

任职资格：

- 1.应届毕业生或毕业 2-3 年左右，本科及以上学历，专业不限，有意从事销售工作；
- 2.对旅游产品销售市场熟悉者优先，或有同类型岗位社会实践经验者为佳；
- 3.优秀的客户意识和市场意识，有一定的社会成熟度；
- 4.形象气质较好，具有较强的沟通表达能力，能吃苦，有冲劲；

5.工作地点：上海。

简历投递邮箱：sunwen.xj@fosun.com

（五）品牌拓展部 营销策划管培生/专员/主管/经理

岗位职责：

- 1.根据公司品牌规划，聚焦旅游产品推广，协助制定与推进产品及品牌的传播策略，组织各部门进行营销方案的前期讨论与准备工作；
- 2.参与制定项目营销策略，制定营销活动方案并监控落地，包括线上推广、广告投放、流量导入、公关合作等；
- 3.参与把控项目方向，负责项目运作管理，包括项目质量、进度、成本管理等；
- 4.铁路旅游产品推广期间的销售监控及营销大事件效果达成。
- 5.拓展异业合作品牌资源，能实现跨界合作，为品牌传播提升，搭建有效的合作模式及收益。

任职资格：

- 1.本科及以上学历，应届生或毕业 2-3 年左右，市场营销相关专业优先；
- 2.需具备良好的沟通和协调能力；
- 3.有一定的市场敏感度高及创新能力；
- 4.具有潜在消费人群分析能力；
- 5.工作地点：上海。

简历投递邮箱：sunwen.xj@fosun.com

（六）品牌拓展部 销售管培生/专员/主管/经理

岗位职责：

- 1.根据岗位的具体要求学习专业知识和营销技能；
- 2.根据公司提供的资源，通过种渠道或方法与客户进行沟通并尝试开发；
- 3.有效维护客户资源，整理重要信息并反馈；
- 4.努力完成业绩指标，达成各项绩效考核标准；
- 5.能积极主动做好潜在客户的维护和跟进，及售后的维护；
- 6.协助完成公司销售管理相关项目的计划、组织、实施、监督工作。

任职资格：

- 1.应届毕业生或毕业 2-3 年左右，本科及以上学历；
- 2.优秀的客户意识和市场意识，有一定的社会成熟度；

3.形象气质较好、具有较强的沟通表达能力，能吃苦，有冲劲；

4.工作地点：上海。

简历投递邮箱：sunwen.xj@fosun.com

三、管培生培养路径

1.培养周期：两年

2.具体方式：

1) 带教

①带教老师：业务一号位/部门负责人/核心骨干（副总监及以上人员）

②带教职责：文化传承、工作指导、业务支持

③带教方式：

- 工作介绍：工作技能、业务介绍等
- 带教计划：制定月度/季度/年度带教计划
- 定期面谈：周度/月度/季度/年度，定期复盘

2) 轮岗

①入职两年内至少完成一次轮岗，且至少经历一个业务条线

②定制化设定轮岗路径

③转正后方可进行轮岗

3) 培训

①新员工入职培训：企业文化培训、规章制度等培训

②融入集训：业务培训、专业能力等培训

③日常培训：职业素养、领导力等培训

4) 关键项目历练：通过关键任务、项目练兵方式，以战代训，快速成长